



2013년 4분기 경영실적(잠정)



2014. 2. 6

Disclaimer

본 자료의 실적은 투자자 여러분들의 편의를 위하여 작성된 자료로서, 내용 중 일부는 외부감사 결과에 따라 변동될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료는 투자자 여러분의 투자판단을 위한 참고자료로 작성된 것이며, 당사는 이 자료의 내용에 대하여 투자자 여러분에게 어떠한 보증을 제공하고나 책임을 부담하지 않습니다. 또한 당사는 투자자 여러분의 투자가 자신의 독단적이고 독립적인 판단에 의하여 이루어질 것으로 신뢰합니다.

본 자료의 재무자료는 IFRS 연결 및 IFRS 별도 기준입니다.



TABLE OF CONTENTS

- 1 13년 실적
- 2 주주가치 제고 및 재무구조 강화
- 3 주요 사업별 성장 전략
 - Appendix

'13년 연간 실적 (연결 기준)

- '13년 매출액은 21조 9,365억원으로 중공업 등 연결 매출 감소의 영향으로 전년대비 9.9% 감소했으나, 자체사업은 1조 5,140억원으로 전년대비 13.6% 성장
- '13년 영업이익은 1조 1,549억원으로 전년대비 44.5% 증가하였으며, 중공업 연결 등의 영업이익은 건설의 대손 상각비의 감소효과에 따라 전년대비 46.6%로 큰 폭으로 증가, 자체사업의 영업이익은 전년대비 26.6% 증가

(단위 : 억원, %)

구 분	′12년	′13년	YoY
매 출	243,523	219,365	-9.9%
■ 자체사업	13,328	15,140	+13.6%
■ 중공업 연결 등	230,195	204,225	-11.3%
영업이익	7,992	11,549	+44.5%
■ 자체사업	825	1,045	+26.6%
■ 중공업 연결 등	7,166	10,503	+46.6%



′13년 연간 실적 (별도 기준)

- '13년 별도기준 매출액 은 1조 6,520억원으로 전년대비 11.1% 증가하였으며, 영업이익은 큰 폭으로 증가하여 전년대비 54.7% 증가한 1,954억원 달성
- 영업이익은 산업차량이 9월 자체사업에 편입되고, 최근 성공적인 신제품 정착에 힘입어 큰 폭의 영업이익을 시현함에 따라 자체사업 영업이익이 증가하였으며, 이외에도 브랜드 로열티, 배당 수익 증가의 영향으로 전년대비 큰 폭으로 증가

(단위: 억원,%)

구 분	′12년	′13년	YoY
T E	## <u>[</u>	15-	101
매 출	14,876	16,520	+11.1%
영업이익	1,263	1,954	+54.7%
(%)	(8.5%)	(11.8%)	(+3.3%p)
■ 자체사업	825	1,045	+26.7%
- 전자	713	567	-20.5%
- 산업차량*	-	185	-
- 모트롤	91	69	-24.2%
- 정보통신 등	357	340	-4.8%
- 기타**	-336	-116	-
■ 배당금 등***	438	910	+107.8%

^{· &#}x27;13년 9월1일 자체사업 편입

^{**} 내부거래상계, 브랜드로열티 등

^{**} 중단사업 손익 반영, 배당금 등

'13년 4분기 실적 (연결 기준)

- '13년 4분기 매출액은 5조 7,357억원으로 전년대비 12% 감소하였으나 전분기대비로는 11.1% 증가
 - 자체사업 매출액은 전년 및 전분기 대비 모두 증가하였으며 중공업 연결 등 매출액은 전년대비 14.7% 감소하였으나 전분기 대비로는 10.2% 증가
- 영업이익은 2,775억원으로 전년대비 흑자전환, 전분기대비 12.8% 증가
 - 자체사업 영업이익은 전년과 비슷한 수준을 유지하였으며, 전분기대비로는 36% 증가, 중공업 연결 등의 영업이익은 건설의 대손상각비 감소효과로 전년대비 흑자전환, 전분기 대비로도 11% 증가

(단위: 억원, %)

구 분	′12년 4분 기	′1 3년 3분기	'13년 4분기	YoY	QoQ
매 출	65,168	51,606	57,357	-12.0%	11.1%
■ 자체사업	3,296	3,740	4,599	+39.5%	+23.0%
■ 중공업 연결 등	61,872	47,866	52,758	-14.7%	+10.2%
영업이익	-3,303	2,461	2,775	흑자전환	12.8%
■ 자체사업	244	178	242	-0.8%	+36.0%
■ 중공업 연결 등	-3,547	2,282	2,532	흑자전환	+11.0%



'13년 4분기 실적 (별도 기준)

- '13년 4분기 매출액은 4,918억원으로 전년대비 40.1% 증가, 전분기대비로는 17.4% 증가
- 영업이익은 460억원으로 전년대비 92.5% 증가하였으며 전분기 대비로는 12.7% 감소, 자체사업 영업이익은 산업차량의 자체사업 편입효과 본격화로 전년수준과 비슷한 실적을 달성하였으며 전분기 대비로는 36% 증가

(단위: 억원, %)

구 분	'12년 4분기	'13년 3분기	'13년 4분기	YoY	QoQ
매 출	3,510	4,188	4,918	+40.1%	+17.4%
영업이익	239	527	460	+92.5%	-12.7%
(%)	(6.8%)	(12.6%)	(9.4%)	(+2.6%p)	(-3.2%p)
■ 자체사업	244	178	242	-0.8%	+36.0%
- 전자	262	169	60	-77.1%	-64.5%
- 산업차량*		40	145	_	262.5%
- 모트롤	-20	-31	7	흑자전환	흑자전환
- 정보통신 등	117	100	104	-11.1%	+4.0%
- 기타**	-115	-100	-73	-	-
■ 배당금 등***	-5	348	217	흑자전환	-37.6%

^{*} '13년 9월1일 자체사업 편입

^{**} 내부거래상계, 브랜드로열티 등

데누기데증계, 드랜프포필디 증 *** 중단사업 손익 반영. 배당금 등

TABLE OF CONTENTS

1	′13년 실적			
---	---------	--	--	--

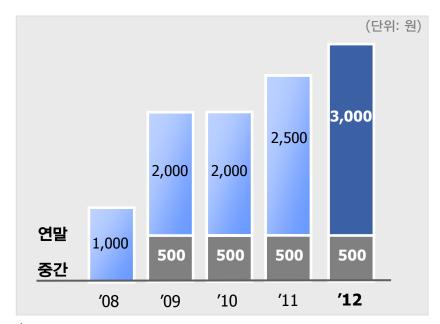
- 2 주주가치 제고 및 재무구조 강화
- 3 주요 사업별 성장 전략
 - Appendix

배당 및 자사주 정책

- 주주가치 제고를 위하여 '08년부터 꾸준히 배당을 실시('08년 주당 1,000원→'12년 주당 3,500원)
- 주가의 지지선 확보 및 주주가치 보호를 위하여 지속적으로 자사주 관련 정책 시행

주주가치 증대를 위한 꾸준한 배당 시행

- 최근 3년간 평균 시가배당률 2.2%
- '08년 첫 배당 실시 이후 전년이상의 배당금 지급 정책 유지



*사업연도 기준

자사주 소각 및 취득

• 당사는 주주가치 제고의 일환으로 '03년부터 지속적으로 자사주 매입 및 소각

[최근 2년간 자사주 소각 및 취득]

기 간	내 역
'11년 10월 ~ '12년 1월	자사주 30만주 자사주 매입
'12년 1월	자사주 30만주 소각(이익소각)
'12년 5월	보유 자사주의 50% 소각
'12년 5월 ~ '13년 5월	500억 규모의 자사주 취득
'13년 5월 ~	300억 규모 자사주 취득 중



DIP 홀딩스 보유자산

• 당사는 지속적인 주주가치 증대의 일환으로 DIP홀딩스의 구조조정을 진행하고 있으며 매각대금은 주주가치 제고 등에 사용될 계획임

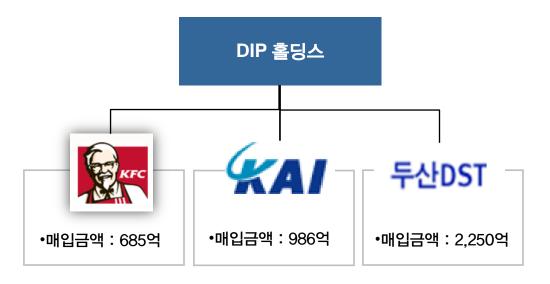
DIP 홀딩스 구조조정

/	_	0101	~ ()
1 LF 01	-	어의	٧/١
(エ・エ		억원.	/0/

구분	버거킹	KAI	삼화왕관
매각시기	′12.4Q	′11. 2Q	′10. 4Q
매입금액	685*	460	220
매각금액	1,100	660	308
수익률(%)	60.6%	43.5%	40.0%

^{*}버거킹 매입금액은 SRS 매입액 1,370억원의 50%로 가정

DIP 홀딩스 잔여자산 (매입가액)



투명한 지배구조 유지 및 그룹 재무구조 강화

- 한국기업지배구조원에서 20대 그룹을 대상으로 평가한 '13년 '사회책임 경영평가'에서 65.76점으로 1위 선정 (20대 그룹 평균 40.8점)
- '13년 1분기 자본확충 및 유동성 확보를 통해 두산건설 재무구조 개선
- '13년 4분기 선제적인 그룹차원의 재무구조 개선 작업을 통해 그룹 재무구조 대폭 개선

'13년 사회책임 경영 평가

(단위: 점)



재무구조 강화를 통한 계열사 가치 증대

- 두산건설 자본 확충 및 유동성 확보 ('13. 1Q)
 - HRSG 현물 출자 및 8,500억원 유동성 확보
 - → 사업포트폴리오 개선 및 재무구조 개선
- 그룹 재무구조 개선('13. 4Q)
 - 중공업 자사주 매각: 3,026억원
 - 인프라코어 GDR 발행 : 4,214억원
 - 건설 RCPS 발행: 4,000억원
 - → 연결기준 부채비율 122%p 하락



TABLE OF CONTENTS

1	′13년 실적			
---	---------	--	--	--

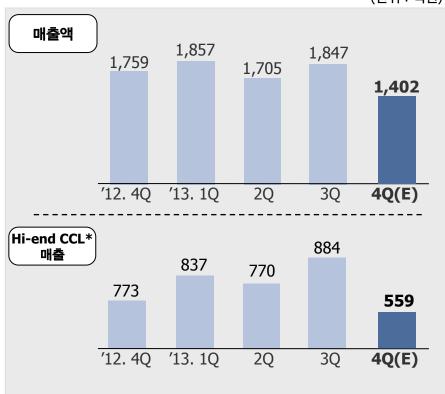
- 2 주주가치 제고 및 재무구조 강화
- 3 주요 사업별 성장 전략
 - Appendix

전자 - '13년 4분기 실적분석(별도 기준)

- 4분기 매출 1,402억 영업이익 60억으로 전분기 및 전년 대비 실적 감소
- 전방산업 신제품 출시 부재 및 재고조정 등의 계절적 요인에 따른 FCCL 매출 감소로 4분기 실적이 다소 감소하였으나, 고객사 내 M/S 유지 및 매출처 다변화로 '14년 성장 기반을 마련

분기별 매출 및 Hi-end CCL 매출 추이

(단위 : 억원)



* FCCL, PKG CCL, Network board CCL

4분기 주요 추진 내역

고부가 제품 비중 확대 / 매출처 다변화

- 중화권 FPCB 신규 고객 확보
 - A社 향 중화권 PCB 고객사에 신규 Model 승인 확대
 - 중국 M社, U社 등 Major FPCB 고객 판매 개시

생산 효율성 증대

- 기존 생산라인 효율성 증대
 - 효율성 증대를 통한 2기 라인 신규 증설 효과

해외 영업 기반 확대 / 강화

- 베트남 지사 설립으로 Major 고객인 S社 및 베트남 진출 일본계 PCB 고객 대상 근접영업 / 기술 서비스 강화
- 해외 전담 인력 확충 등 해외 사업 기반 강화



전자 - '14년 주요 추진 전략 및 경영계획

주요 추진 전략

성장성

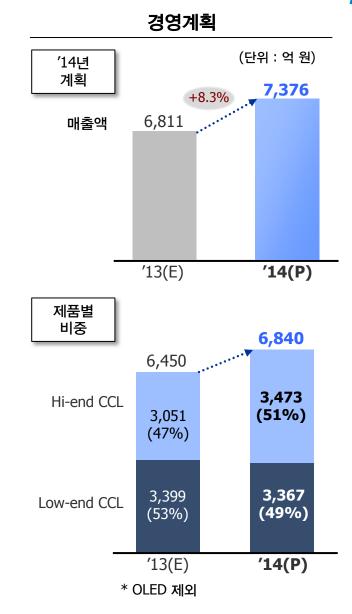
- Hi-end CCL위주의 지속 성장 및 해외 시장 확대 주력
- OLED 개발 전략 다변화로 포트폴리오 개선 및 시장 대응

수익성

- 고수익 Hi-end 소재로의 제품 포트폴리오 개선 지속을 통한 수익성 제고
- 원가 경쟁력 강화: 원재료 Sourcing 다원화, 국내외 생산법인 제조 효율 극대화 추구

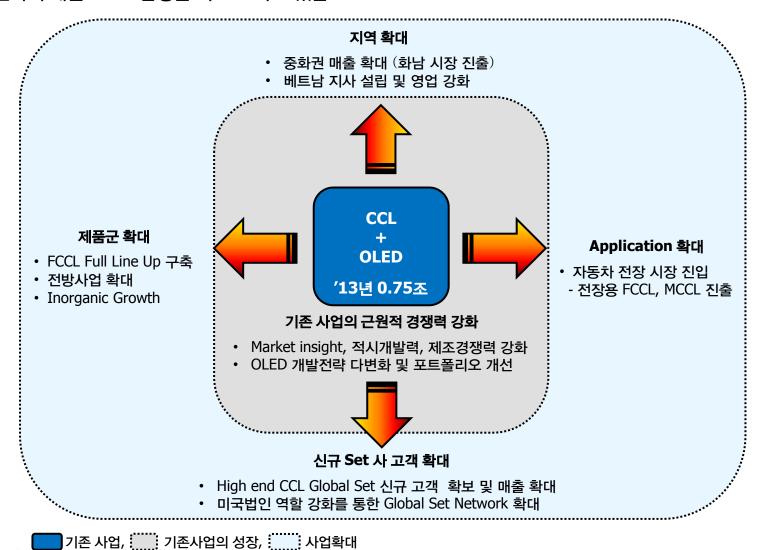
미래성장

- 제품군 확대 및 기존 제품과의 Synergy를 통한 제품 경쟁력 강화
- 미래 성장동력 확보를 위한 지속적 Inorganic Growth 기회 모색



전자 - 중장기 사업 성장 방향

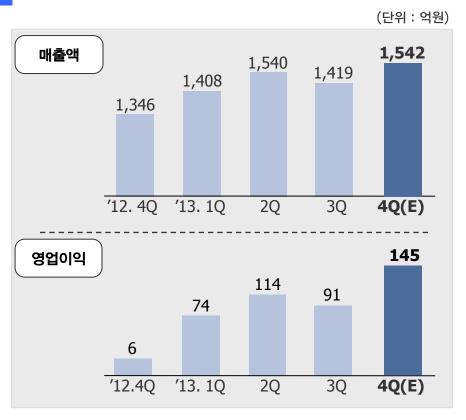
• 기존 사업의 근원적 경쟁력 강화를 추진함과 동시에 제품군, Application, Set사 및 Global Presence 확대를 통하여 '18년 전자의 매출 2.6조 달성을 목표로 하고 있음



산업차량 - '13년 4분기 실적분석(별도 기준)

- 4분기 매출 1,542억원, 영업이익 145억원으로 전년 및 전분기 대비 모두 증가
- 내수 시장 점유율 증대 및 수출 확대로 산업차량의 매출 및 영업이익이 전년대비 큰 폭 증가하였으며, 향후에도 성장성이 큰 신흥시장 공략을 통해 지속적인 영업이익 증대 전망

분기 별 매출액 및 영업이익 추이



4분기 주요 추진 전략

내수 Leadership 강화

- 영업 네트워크 강화를 통한 주력 모델 판매 확대로 내수 M/S 증대 (국내 1위 M/S 52%)
- G2 엔진 탑재 중형 기종 본격 판매
- 국내 대형 군납 및 물류 업체 수주 극대화

2 해외시장 Positioning 강화

- 사우디 국영 업체 수주 등을 통한 중동 M/S 확대 (M/S 9.0%)
- 미국 대형 업체 신규 납품 등 선진시장 내 안정적인 시장 Position 유지
- 콜롬비아, 남아공 등의 Fleet deal 공급을 통한 신흥국가 공략 본격화

산업차량 - '14년 주요 추진 전략 및 경영계획

주요 추진 전략

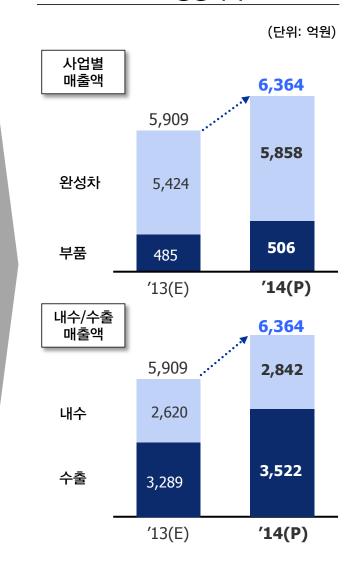
성장성

- 국내 시장 1위의 강력한 우위를 바탕으로 내수 시장 매출 확대 및 신흥시장 전략 거점 국가 공략 강화
- 제품 Positioning 강화를 위한 투자 확대로 경쟁 우위 확보
 - 선진시장 확대를 위한 Tier-4 대응 제품 개발
- 중국 생산설비 Upgrade를 통한 본격적인 양산 체제 운영

사업 확대

- 선진시장 성장 가속화를 통해 본격적인 규모의 성장 강화
 - 북미 직영 딜러망 확대로 미국시장 성장 가속화
- 고수익 성장 잠재력이 높은 부품 사업 확대 진출
 - 내부 부품 사업 역량 강화 및 본격적인 부품 신규 사업 진출 추진

경영계획



산업차량 - 중장기 사업 성장 방향

주요 추진 전략

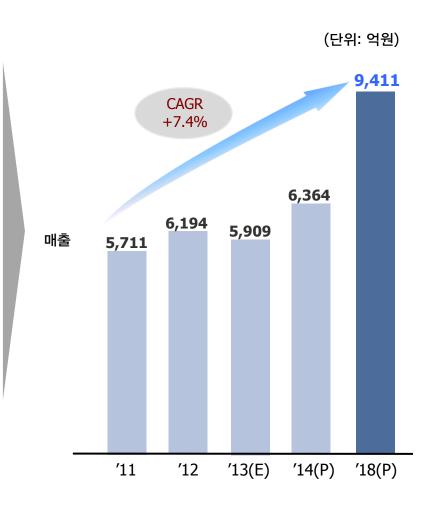
중기계획

본격적인 시장확대

- 전체시장은 '13년 53만 → '18년 64만대 예상
- 신흥지역(중동, 아프리카, 중남미 등) 점유율 확대
 - '18년까지 신흥시장은 CAGR 5% 성장 예상
- 선진시장(미국, 유럽) 대형 딜러 인수를 통한 수익규모 향상 및 브랜드 Perception 강화

Healthy growth performer

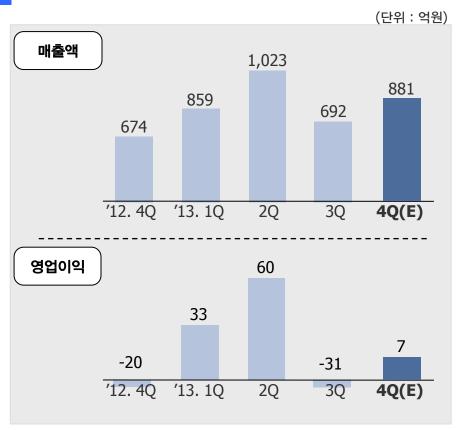
- 근원적 경쟁력 강화를 통한 확고한 사업
- 지속가능한 Orgarnic Growth 추진
- '18년 M/S 4.5% 수준, Global Top 10 진입
- 지속적인 수익성 개선으로 '18년 영업이익률 8.6% 달성



<u>모트롤 - '13년 4분기</u> 실적분석(별도 기준)

- 4분기 매출 881억 영업이익 7억으로 전년 및 전분기 대비 모두 증가
- 4분기에는 중국시장의 대형공사 감소 및 선진시장 성장세 둔화에도 불구하고 Global Leading 업체 및 중국 Major 업체와의 거래 증대를 통해 전년동기 대비 실적 증가

분기별 매출액 및 영업이익 추이



4분기 시장동향 및 영업현황

시장 동향

- 중국시장
 - 정권교체 후 인위적인 경제정책보다 산업구조 개편을 통한 중장기 성장으로 개편 중
 - 정부 주도 대형공사 보다 도시개발에 따른 소형굴삭기 수요 증대
- 선진시장
 - 선진 및 신흥시장 성장세가 정체 중이나 주요업체 중심으로 중/소형 수요 증가 추세

영업현황

- 유기부문은 세계 주요업체 및 중국 Major업체와의 거래
 증대의 영향으로 전년동기 대비 매출액 및 영업이익 증가
- 방산부문은 신규사업인 K21 사업개시, 항공/유도무기 개발 사업 매출 증가로 전년동기 대비 매출 증가



<u>모트롤 - '14년</u> 주요 추진 전략 및 경영계획

주요 추진 전략

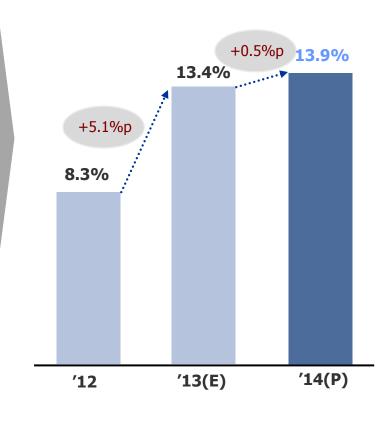
중국내 M/S

성장성

- 국내 고객사 매출 기종의 확대, 신제품 런칭 등에 따른 매출 성장 예상
- 중국 굴삭기 시장 성장 및 중국내 M/S 확대
 - 중국 내 직거래 업체 확대 적용 및 신제품 공급 확대 등으로 지속적인 M/S 확보
 - 품질 안정화 및 가격 경쟁력 우위로 M/S 강세 예상

사업 확대

- 선진시장 진출 본격화
 - 선진사 개발품 양산 적용, 공급 품목 확대,
 신제품 적용 등으로 전년대비 큰 폭의 매출 성장 예상
- 방산부문 신형무기체계 수요 증가
 - 유도무기 핵심기술 관련 비중 증가 기대



모트롤 - 중장기 사업 성장 방향

주요 추진 전략

경쟁력 강화

- 품질 개선 및 중국 고객과의 네트워크 강화 등을 통한 중국내 M/S 증대
- '13년 13.4% → '17년 20.8% (+7.1%p)
- 기술 및 품질 개선을 통한 고객 대응력 강화
- 중국 현지법인 빠른 안정화 및 매출 확보를 위한 직거래 고객 확대
- 선진사 공급 품목 확대(중대형 및 소형 기종으로의 공급 확대)를 통한 매출 증대
- 원가 경쟁력 확보를 위한 중국 Local Sourcing 추진

신규 Growth driver 발굴

- 신규 시장 진출 및 신규 고객 확보
- 인도, 브라질, 터키 등 신흥시장 진출 및 고객 확보
- 신규 제품 Launching 및 Line- up 확대
- 선진사向 제품 선탑재를 통한 신뢰 관계 구축 및 제품 Line-up 확대
- 해외 Channel 확보
- 경쟁력 있는 해외 Agent 및 신규고객/ 신사업 발굴

TABLE OF CONTENTS

- 1 '13년 실적
- 2 주주가치 제고 및 재무구조 강화
- 3 주요 사업별 성장 전략

Appendix

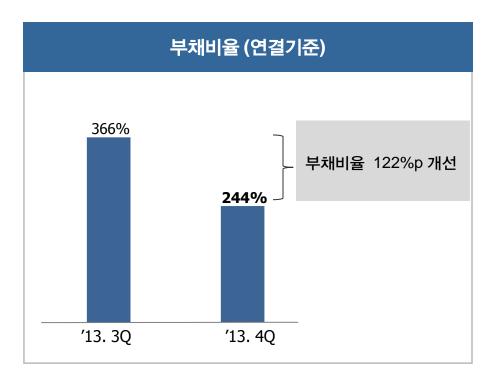
Appendix. 그룹 재무구조 개선

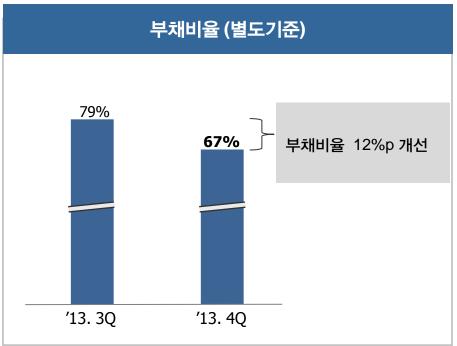
- '13년말 근본적으로 재무구조를 개선시키고, 금융시장 불안에 선제적으로 대응하기 위하여 자사주매각 (중공업), GDR발행(인프라코어), RCPS발행(건설) 등 자본확충 방안을 실행
- 자본확충 등을 통해 연결기준 부채비율은 122%p 개선됨

	규 모	기대효과
자사주 매각 (중공업)	3,026억원	 ✓ 자본확충을 통한 재무안정성 확보 및 유통주식 증대를 통한 거래 활성화 ① 부채비율 76%p 하락 (217%→141%, 4분기 별도 기준) ② 연간 130억원 수준의 금융비용 절감
GDR 발행 (인프라코어)	4,214억원	 ✓ 외화부채 상환을 통한 재무구조 개선 ① 부채비율 82%p 하락 (306%→224%, 4분기 별도 기준) ② 연간 200억원 수준의 금융비용 절감
RCPS 발행 (건설)	4,000억원	 ✓ 단기차입금 상환을 통한 양질의 장기 유동성 확보 및 재무구조 개선 ① 부채비율 72%p 하락 (208%→ 136%, 4분기 별도 기준) ② '12년말 대비 순차입금 약 3,700억원 감소

Appendix. ㈜두산 재무구조 개선

- 선제적이면서 장기적인 재무구조 개선안 실행에 따라 두산그룹의 재무구조는 대폭 개선
 - '13년 4분기 말 ㈜두산 연결 기준 부채비율은 전분기 대비122%p 개선(366%→244%)
- ㈜두산 별도 기준 부채비율은 전분기 대비12%p 개선(79%→67%)

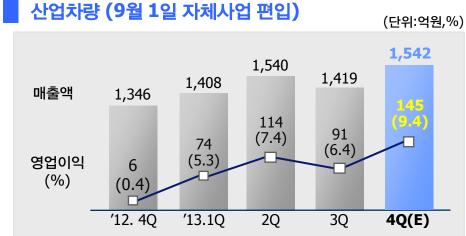


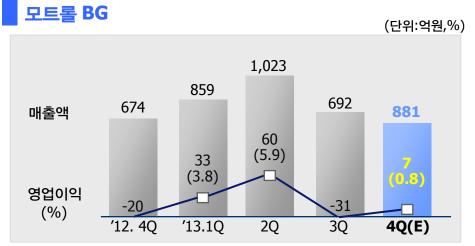


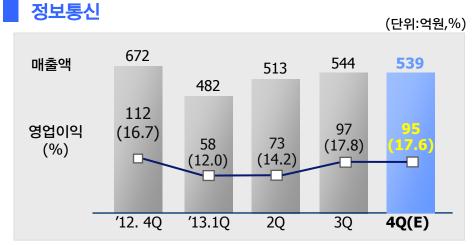
Appendix. 분기별 실적 - 자체사업

- 전자 영업이익은 전방산업 신제품 부재 및 계절적 비수기 영향으로 전년대비 감소
- 산업차량 영업이익은 내수시장 점유율 확대 및 신흥시장向 매출 증대로 전년대비 큰 폭 성장
- 모트롤은 춘절 효과 및 재고 소진 완료로 영업이익이 흑자 전환









Appendix. ㈜두산 재무현황

요약 재무상태표

(단위 : 억원)

(단위 : 억원)

차입금

(단위: 억원)

(211-72					(LT: 7 <i>L</i>)	
	별도 재두	별도 재무상태표 '13. '13. 구 분 3분기말 4분기말		연결 재무	연결 재무상태표	
구 분 			'13. 3분기말	'13. 4분 기말		
유동자산	7,259	5,719	유동자산	148,648	123,093	
비유동자산	26,243	27,197	비유동자산	174,564	188,567	
자산총계	33,502	32,916	자산총계	323,212	311,660	
유동부채	5,668	4,877	유동부채	148,016	118,153	
비유동부채	9,121	8,361	비유동부채	105,861	102,927	
부채총계	14,789	13,237	부채총계	253,877	221,080	
자본금	1,329	1,329	지배회사지분	42,881	30,385	
자본총계	18,713	19,679	자본총계	69,335	90,580	
부채비율	79%	67%	부채비율	366%	244%	

	별도재무지	네표 기준
구 분 	'13. 3분기말	'13. 4분 기말
은행차입금	3,206	2,632
회사채	5,700	5,300
기타	529	529
차입금	9,435	8,461
현금	1,213	1,007
순차입금	8,222	7,454
 순차입금 비율	44%	38%



